

艾猫科技



舒适家居行业如何 实现赋能

目 录



01

为什么要赋能



02

什么是赋能



03

舒适家居行业如何实现赋能



04

艾猫科技赋能的实践与分享

为什么要赋能

无处不在的竞争

市场不确定性

跨界竞争

越来越错综复杂

不知道竞争对手

组织与管理无效



什么是赋能

任何时代最先锋的理论一定不是商业理论，而是军事理论；因为商业输赢的是钱，战争输赢的是命！——小米

作者斯坦利·麦克里斯特尔美国陆军四星上将。

打造应对不确定性的敏捷团队！

献给历史上所有与不确定性做斗争的人！

|| 《纽约时报》畅销书 || 亚马逊年度商业类推荐阅读图书 ||

T E A M
O F
T E A M S

赋能

打造应对不确定性的敏捷团队

[美] 斯坦利·麦克里斯特尔 (Stanley McChrystal) 邓治明·科林斯 (Tatum Collins)
戴维·西尔弗曼 (David Silverman) 克里斯·富塞 (Chris Fussell) 等著
林真盛 译

你不会成为美军，但一定需要强悍如美军的团队

詹姆斯·斯塔夫里迪斯 海军上将 布拉德·史密斯 财建集团董事长
沃尔特·艾萨克森《史蒂夫·乔布斯传》作者 查尔斯·都希格《习惯的力量》作者
诚挚推荐

美军特种作战司令部指挥官、美军驻阿富汗最高指挥官
通过实战和鲜血总结出的黄金法则

《时代周刊》《哈佛商业评论》《华尔街日报》《金融时报》《今日美国》
《赫芬顿邮报》《福布斯》《外交政策》《科克斯书评》等各大媒体争相报道

中信出版集团

舒适家居行业如何实现赋能

跨界赋能

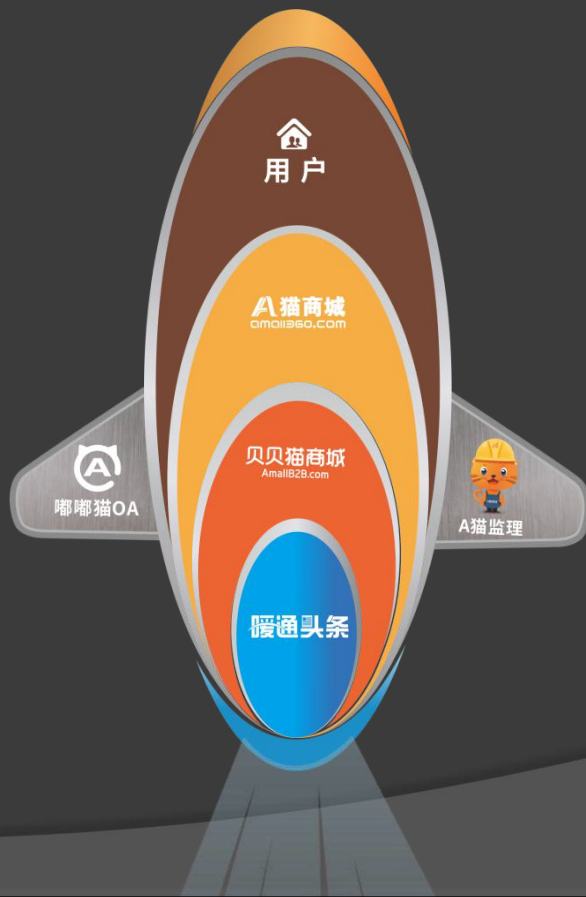
互联网赋能

生态商圈赋能

品牌赋能

经营模式赋能

数据赋能



互联网赋能

用户端

营销人员端



施工人员端



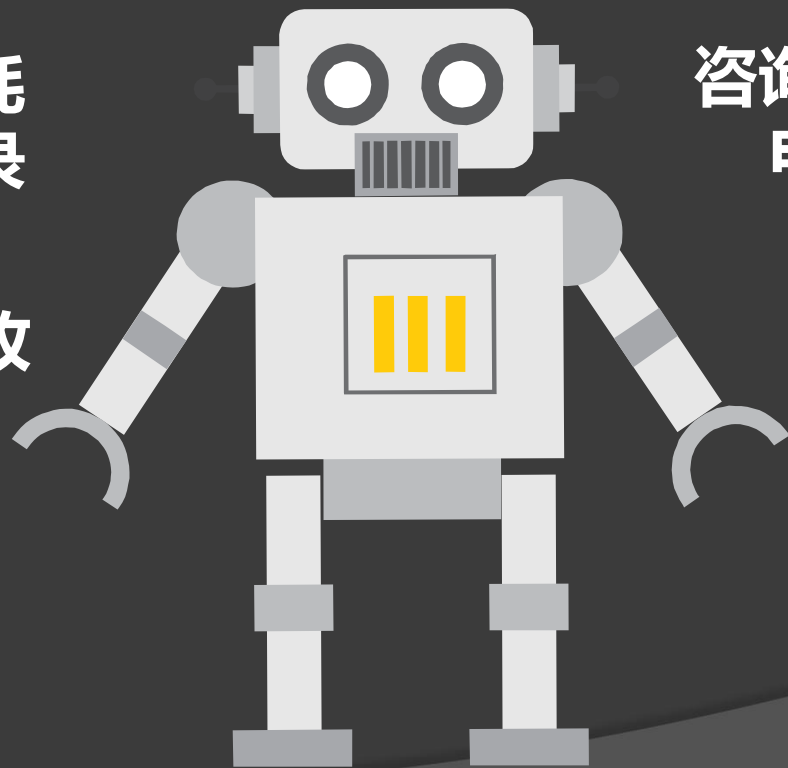
品牌赋能



平台品牌

线下品牌

数据赋能



售后维保耗
材运行记录



质检、验收
标准



安装规范
工艺标准

咨询、浏览记录
电话营销



设计方案



设备选型
材料规格



跨界赋能



深度
融合



品牌
共振



杠杠
传播



数据
打通



价值
落地

集大家于器，集大器于网成

生态商圈赋能

再生

以**家**为核心的
生态链

互生

共生



[illegible]

帶有原罪的赋能就是要流氓
不是你成为独角兽，而是大
家共享独角兽

以空调暖通为入口；以家为核心的产品规划



家用中央空调

空调采暖新风
净水吸尘
智能家居高端定制

吸尘系统

智能家居系统

品牌规划上架



建材电器

居家服务

用户运营

会员营销

生态营销

店家服务

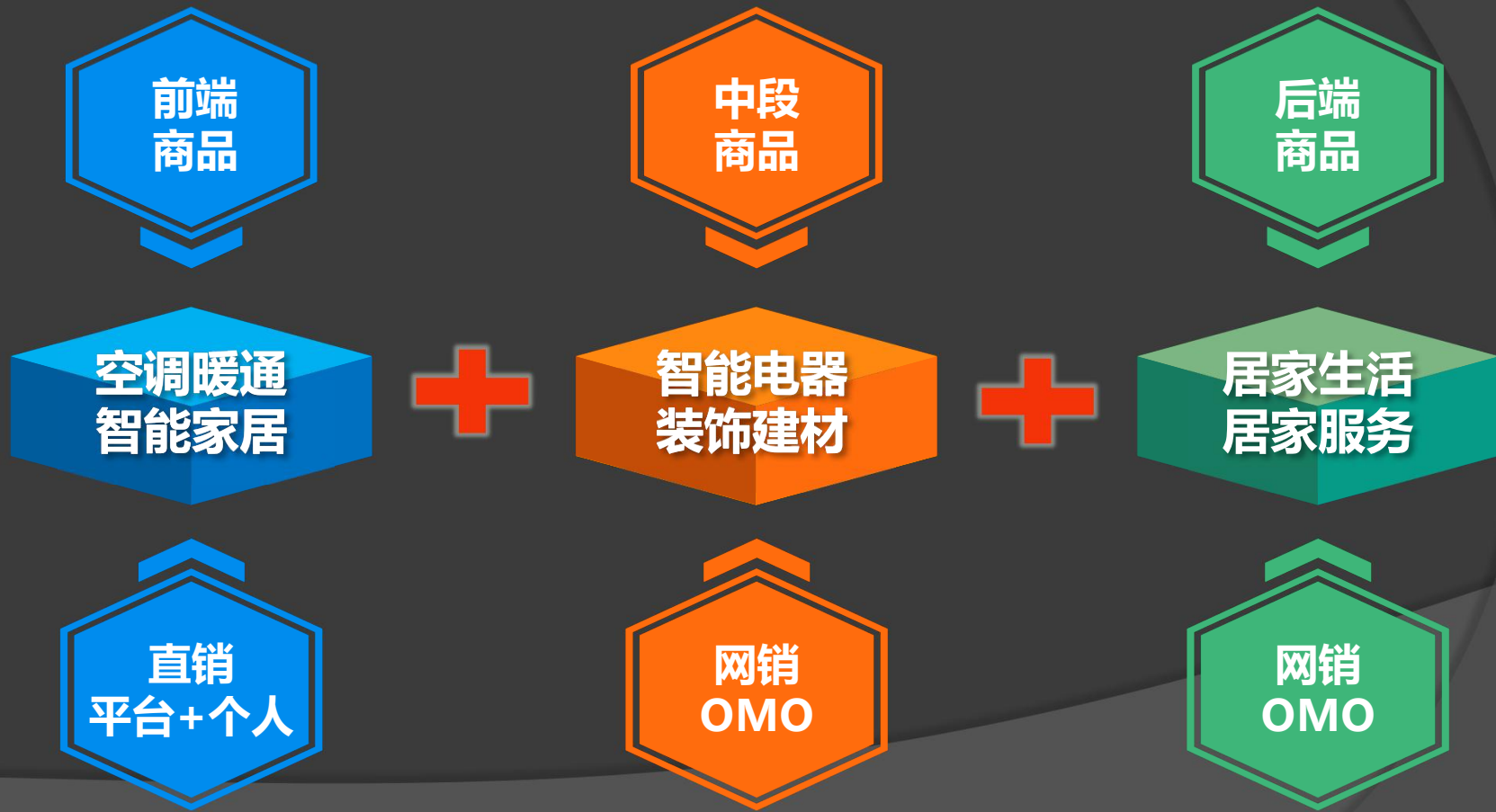
线上支付订金
线下签订合同

跨界共生
商圈联盟

下载APP

在线客服

品牌曝光



城市运营商联席大会

**A猫商城电子商务
有限股份**

A猫商城
艾猫科技35%

团队16%

城市运营商共

49%

城市运营商

运营部

人事部

财务部

技术开服部

商品部

市场部

浙江艾尔柯
武汉冠华舒适家公司
上海星昂暖通公司
南京好想家公司
成都枚金舒适家公司
长沙话程暖通公司
郑州思铂睿有限公司
合肥柯林有限公司



空调暖通行业的生态服务商

OMO平台
A猫商城

用户

商务洽谈
营销人员

产品展示

论坛

展厅

团购会

发布会

推广会

经销商

代理商

物流配送

施工个体

技术支持

厂家

零售商

分销

团购

供应链金融

技术服务

居家生活

理财

家政

二次装修

电器

装修

建材

智能控制

在线服务

施工人认证

验工

装修

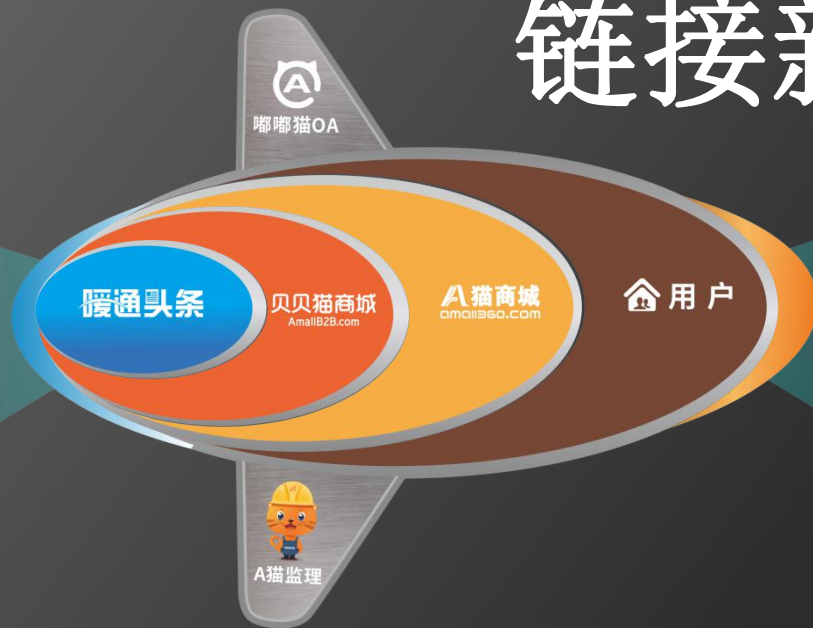
家装设计师

商务休闲

咨询

赋能新时代

链接新财富



谢谢！